

## **WEINMANN Treff 2022.**

### **Von A wie Anreissen bis Z wie Zukunft.**

Vom 16. bis 17. November lädt WEINMANN in seinem Werk in St. Johann wieder zur jährlichen Hausmesse ein. Fachvorträge aus der Praxis bieten geballtes Wissen zu aktuellen Markttrends wie dem Mehrgeschoss- und Modulbau. Die begleitende Fachaussstellung unserer Partnerfirmen ermöglicht den direkten Austausch zu den Themenbereichen Software, Befestigungsgeräte, Werkzeuge sowie Dämm Lösungen. Beim Branchentreffpunkt für den Holzbau gibt es zudem vielfältige Möglichkeiten für den persönlichen Kontakt und Austausch mit den Experten von WEINMANN.

- **Neueste Maschinen-Technologien und ganzheitliche Dienstleistungsangebote**
- **Informative Fachvorträge und Fachaussstellung von Partnerfirmen**
- **Persönlicher Austausch mit Branchenexperten**

Volle Auftragsbücher sind derzeit bei den Holzbauern an der Tagesordnung. Gleichzeitig verändert sich das Marktumfeld ständig und stellt neue Anforderungen an Bauweisen und eingesetzte Materialien. Hinzu kommen Themen wie fehlende Fachkräfte, Nachfolgeregelung oder auch die Frage, wie das Unternehmen für eine erfolgreiche Zukunft aufgestellt werden soll.

Als Partner des Holzbaus begleitet WEINMANN seine Kunden auf ihrem Weg in eine erfolgreiche Zukunft, von A-Z. Dabei stehen immer drei Kernelemente im Zentrum:

#### **P wie Partnerschaft**

##### **Ein Auftragnehmer liefert Produkte. Ein Partner liefert Lösungen.**

Unternehmen im Holzbau brauchen mehr als Maschinen. Wir denken weiter und bringen unser tiefes Branchenwissen mit ein. Denn unser Anspruch ist, gemeinsam das Beste für unsere Kunden zu erreichen.

#### **M wie Mitarbeitende**

##### **Damit es Fachkräften an nichts mangelt.**

Der Arbeitskräftemangel ist eine der größten Herausforderungen der Holzbaubranche.

Umso wichtiger ist es, den bestehenden Mitarbeitern einen optimalen Arbeitsplatz zu bieten. Wir haben alles, was unsere Kunden dafür benötigen, von ergonomischen Arbeitsplätzen bis zur Qualifizierung.

## **I wie Investitionen.**

### **Erfolg kann man nicht kaufen. Die Weichenstellung dafür schon.**

Wir wissen, dass die Investitionen in die Automatisierung für unsere Kunden von höchster strategischer, oft auch persönlicher Tragweite sind. Voraussichtlich hängt sogar die Zukunftsfähigkeit des Unternehmens davon ab. Deshalb beraten wir unsere Kunden mit einem umfassenderen Blick.

### **WEINMANN als umfassender Partner des Holzbaus**

Von Beginn an betrachtet WEINMANN gemeinsam mit den Kunden die Ausgangssituation, analysiert die Anforderungen und entwickelt daraus Lösungen – individuell abgestimmt auf das Unternehmen. Auch für die notwendige Qualifizierung der Mitarbeiter gibt es vielseitige Angebote. Neben Schulungen für Maschinen, Anlagen oder Software bietet WEINMANN kontinuierliche Weiterbildungen und Qualifizierungen, um Zimmereibetriebe und Fertighaushersteller für aktuelle und zukünftige Herausforderungen ideal vorzubereiten.

Als kompetenter und verlässlicher Partner unterstützt WEINMANN seine Kunden auch in Sachen Service – mit Innovationen und Klassikern: vom Ersatzteil-Management über Inspektionen und Wartungen bis hin zum Fernservice oder Modernisierungsangeboten. Der E-Shop ist dabei die erste Anlaufstelle. Hier finden Holzbauer schnell und einfach passende Ersatzteile und weitere Dienstleistungen. Verschiedene Modernisierungspakete bieten eine breite Auswahl an Upgrades.

### **Lösungen für die Fertigung und das ganze Unternehmen**

WEINMANN bietet mit seinem Produktportfolio moderne Maschinen und Anlagen für die komplette Prozesskette – vom Abbund über die Riegelwerks- und Elementerstellung bis zum Materialhandling. Alle Anlagen sind modular aufgebaut, so dass auf sich ändernde Marktanforderungen schnell und flexibel reagiert werden kann. Jede Produktionsanlage wird individuell für den jeweiligen Kunden geplant. Dabei spielt, neben den vorhandenen Platzverhältnissen und den jeweiligen Wandaufbauten

und Elementtypen, der Materialfluss eine wesentliche Rolle. Bei jeder Planung wird der gesamte Prozess mit Materiallogistik, Software-Schnittstellen und Mitarbeiter-Qualifizierung analysiert, optimiert und der Kunde erhält eine ganzheitliche Lösung – auf seinen Bedarf abgestimmt.

Auf dem WEINMANN Treff werden diese Anlagenkonzepte vorgestellt und es gibt die Möglichkeit für individuelle Beratungsgespräche. Zudem finden Live-Vorfürungen der Maschinen statt.



**Bild 1:** W wie WEINMANN Treff – Der Branchentreffpunkt für den Holzbau.



**Bild 2:** Von A wie Anreissen bis Z wie Zukunft.

## Bilder

Quelle Bildmaterial: WEINMANN Holzbausystemtechnik GmbH

---

**Bei Fragen wenden Sie sich gerne an:**

**WEINMANN Holzbausystemtechnik GmbH**

Forchenstraße 50  
72813 St. Johann-Lonsingen  
Deutschland  
[www.homag.com/weinmann](http://www.homag.com/weinmann)

**Frau Annika Schäfer**

Marketing  
Tel. +49 7122 8294 - 52323  
Fax +49 7122 8294 - 52066  
[annika.schaefer@weinmann-partner.de](mailto:annika.schaefer@weinmann-partner.de)